

Die MAGNA Glaskeramik GmbH mit Sitz in Teutschenthal, Deutschland, besitzt das volle Patentrecht für nachhaltige Produktion eines einzigartigen, umweltfreundlichen und exklusiven Materials Glaskeramik®.

Das Bau- und Interiordesign-Material, das zu fast 100% aus Ausschußmaterial der Industrie- und Flaschenglasproduktion hergestellt wird, kann auch selbst wieder vollständig recycelt werden. Glaskeramik stellt eine der neuesten Innovationen für die Bauindustrie, Architektur und Design dar. Der Einsatz dieses Werkstoffes überzeugt durch kreative Freiheit und Funktionalität.

Du bist ehrgeizig, organisiert und willst dich weiterentwickeln? Willst du Teil eines stetig wachsenden Unternehmens sein, welches viel Wert auf Nachhaltigkeit legt. Willst du aktiv mitgestalten, steuern und optimieren?

Wir sind ein schnell wachsendes Start-Up und suchen Verstärkung für unser junges Team!

Bei uns hast du in einer freundschaftlichen Atmosphäre die Möglichkeit dich mit dem Unternehmen weiterzuentwickeln. Neben Deiner Tätigkeit im Vertriebsinnendienst wirst du den Unternehmensaufbau hautnah mitverfolgen können.

Du wirst bei uns keine starren, festgefahrenen Strukturen finden - Vielmehr ein kreatives und dynamisches Umfeld, das dir es erlaubt, dein Können und deine Talente voll zu entfalten und weiterzuentwickeln.

Dann werde unser Kollege im Vertriebsinnendienst und bereichere uns mit deinem Teamgeist und deinem analytischen Handeln!

## **Vertriebsmitarbeiter Innendienst (m/w/d)**

### **Unser Angebot:**

- Ein interessantes, abwechslungsreiches Aufgabengebiet für einen einzigartigen Baustoff.
- Wir bieten Dir Raum, um unsere Unternehmensentwicklung aktiv mitgestalten zu können.
- Getränke, in Form von Wasser, stellen wir zur Verfügung.
- Flexible Arbeitszeiten
- 28 Tage Urlaub
- Urlaubs – und Weihnachtsgeld
- Fortbildungsmöglichkeiten
- Außerdem erwartet Dich eine herzliche Aufnahme im Kollegenkreis.

### **Deine Aufgaben:**

In deiner Rolle im Vertriebsinnendienst, wirst du direkt in den Kontakt mit unseren Kunden und auch potenziellen Kunden eingebunden. Deine Aufgabe ist es, die Kunden zu beraten, unsere Magna Glaskeramik zu verkaufen und bei Problemen weiterzuhelfen.

- telefonische oder persönliche Beratung und Betreuung von Kunden
- Erarbeiten von kundenspezifischen und bedarfsbezogenen Lösungen

- Stammdatenpflege in unserem CRM-System ist für dich selbstverständlich
- Unterstützen der Buchhaltung bei der Bearbeitung von Rechnungen
- Mithilfe beim Betreuen der Social Media Kanäle
- Dein Input hilft uns, unsere Struktur und Abläufe stetig zu verbessern

### **Dein Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im Kaufmännischen Bereich oder Studium mit wirtschaftlichem Hintergrund
- ausgeprägtes technisches und betriebswirtschaftliches Verständnis, Zuverlässigkeit und Lernbereitschaft
- gute Team- und Kommunikationsfähigkeit, schnelle Auffassungsgabe und Einsatzbereitschaft
- zielorientierte, selbstständige und sorgfältige Arbeitsweise sowie Eigeninitiative
- sehr gute MS Office Kenntnisse
- verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Erfahrungen im Vertrieb, besonders Telefonvertrieb sind von großem Vorteil

Unser Team legt viel Wert auf den Teamgedanken und das entsprechende Handeln. Daher unterstützen wir uns gegenseitig, auch bereichsübergreifend, wenn nötig. Wir scheuen uns nicht vor Neuem und entwickeln die Vertriebsarbeit insbesondere im Zusammenspiel mit unseren Partnergesellschaften vor Ort stetig weiter. Jeder bringt seine eigenen Ideen frei ein, wir tauschen uns aus und diskutieren gemeinsam - eine offene Kommunikations- und Feedbackkultur ist uns daher sehr wichtig. Wenn du dich in dieser Arbeitsweise und Teamstruktur wiedererkennst, freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Kontaktiere uns einfach direkt oder sende uns deine Bewerbung: [info@magna-glaskeramik.com](mailto:info@magna-glaskeramik.com)